

Gliederungsblatt 2

§ 2 Der Vertrag

I. Der Abschluss des Vertrages

1. Antrag und Annahme
 - a) Abgabe – Zugang - Auslegung
 - b) Konkludenz und Schweigen bei der Annahme
 - c) Schweigen auf ein Bestätigungsschreiben
 - d) Zur Abgrenzung: die unbestellte Leistung, § 241 a
2. Vertragsschluss durch Hilfspersonen
 - a) Erklärungs- und Empfangsbote
 - b) Mittelbare und unmittelbare Stellvertretung
 - c) Zur Einordnung des § 1357
 - d) Weitere Zweifelsfälle zum Offenheitsgrundsatz
 - e) Die Anfechtung der Vollmacht
 - f) Duldungs- und Rechtsscheinsvollmacht
 - g) § 181 und Missbrauch der Vertretungsmacht
 - h) Rechtsfolgen beim Fehlen der Vertretungsmacht
3. Vertragsschluss und Allgemeine Geschäftsbedingungen
 - a) Die Einbeziehung von Klauseln und ihre Grenzen
 - b) Inhaltskontrolle einzelner Klauseln
 - c) § 306 I und das Problem der geltungserhaltenden Reduktion
 - d) Inhaltskontrolle außerhalb der §§ 307 ff.
4. Der Verbrauchervertrag
 - a) Die Parteien des Verbrauchervertrages, §§ 13 und 14
 - b) AGB-Vermutung und Inhaltskontrolle bei Verbraucherverträgen, § 310 III
 - c) Haustür- und Fernabsatzgeschäfte, §§ 312, 312 b
 - d) Verbrauchsgüterkauf, §§ 376 ff.
 - e) Verbraucherkredit, §§ 491 ff.
 - f) Widerrufsrecht und Rückgaberecht
 - g) Einwendungsdurchgriff bei verbundenen Verträgen, § 359
 - h) Rückforderungsdurchgriff

II. Willensmängel und Geschäftsgrundlage

1. Willenserfordernisse des Rechtsgeschäftes
 - a) Scheingeschäfte
 - b) Erklärungsbewusstsein
2. Probleme des einfachen Irrtums
 - a) Rechtsfolgen- und Kalkulationsirrtum
 - b) Eigenschaftsirrtum
3. Probleme bei der Täuschung
 - a) Merkmale der arglistigen Täuschung
 - b) Täuschung durch Dritte und Ausschluss des § 123 II
 - c) Anfechtung und § 311 II
4. Widerrechtliche Drohung
5. Geschäftsgrundlage, insbesondere § 313
 - a) Irrtum und Geschäftsgrundlage
 - b) Vertragliche Risikoverteilung und Opfergrenze
 - c) Typische Geschäftsgrundlagen-Störungen
 - d) Anpassung und Neuverhandlungspflicht